

Curriculum vitae Sermenghi Sebastian

Dati Anagrafici:

Sebastian Sermenghi

Nato a Castel San Pietro terme il 30-05-1996

residente a Castel San Pietro terme , Via R. Morandi 21

cell: 3516727336

Titolo di Studio /Corsi:

perito meccanico presso l' ITIS Alberghetti di Imola nel luglio 2015 .

Corso 1° livello saldature

Corso APQP e PPAP

Caratteristiche personali :

Sono un ragazzo ambizioso che vuole dimostrare di essere in grado di ricoprire ruoli di importanza , sono dell' idea che per arrivare dove voglio ci voglia intraprendenza e disponibilità .

Durante il mio percorso lavorativo ho affrontato diverse sfide nei vari settori toccati ; queste mi hanno formato sia nei successi che negli errori .

Mi reputo un ragazzo socievole e predisposto al lavoro di squadra pur essendo molto focalizzato sul' obiettivo sono dell' idea che il rispetto e trasparenza siano alla base di tutto sia nei confronti di clienti/fornitori che dei colleghi.

Grazie a queste mie predisposizioni sono stato in grado in svariate occasioni di ottenere fiducia da parte dei miei superiori o incarichi di importanza maggiore alla mia mansione.

Esperienze professionali:

Libero professionista

Marketing-organizzazione E-commerce

A novembre 2022 ho terminato il mio rapporto come lavoratore dipendente per affrontare un percorso imprenditoriale tutt'ora in essere al interno del settore del E-commerce, nato come passione e hobby , ho deciso di dedicarmi completamente a questo lavoro andando per me stesso e per altri a creare siti , gestire campagne pubblicitarie e sfruttando le mie precedenti esperienze , organizzare e quantificare gli investimenti necessari al approvvigionamento dei prodotti in funzioni delle logiche di cash-flow e previsioni di mercato

N.P.C. (Imola)

Buyer

Nel ottobre 2018 sono entrato come buyer , ho trovato una bella realtà, stimolante e che mi ha dato la possibilità oltre al canonico ruolo da ufficio acquisti (ordini ai fornitori in relazione al fabbisogno, solleciti, gestione N.C.) di partecipare attivamente nelle offerte per potenziali clienti e soprattutto ho avuto libertà di portare una reduction cost delle macchine principali con risultati importanti . In ottica di riduzione costi ho utilizzato una politica legata al' ordinare ad ogni fornitore i particolari coerenti al suo parco macchine/capacità produttiva .

Pianificazione Acquisti :

Da Febbraio 2019 mi occupo della pianificazione degli acquisti in relazione a carichi di lavoro al montaggio; in team con il capo officina gestisco gli ingressi materiali analizzando caso per caso le necessità del cliente (anticipo/posticipo consegne) così da

ottimizzare gli ingressi in relazione ai vari enti su cui impattano (logistica/accettazione , collaudo , montaggio)

Tutto ciò tenendo conto del fondamentale monitoraggio dell'esposizione finanziaria aziendale e l'analisi della visibilità fornita dal cliente dal alto commerciale .

ULTERIORI INFORMAZIONI

Data _____

Il sottoscritto è informato, ai sensi dell'art. 13 del Regolamento Generale sulla protezione dei dati (Regolamento UE 2016/679 del Parlamento Europeo e del Consiglio dell'Unione europea del 27/04/2016), che il presente curriculum è di rilevante interesse pubblico – ai sensi dell'art.9, par. 2, lett.g) del citato regolamento UE 2016/679 - sarà utilizzato per le sole finalità previste dal T.U. 16/5/1960 n. 570 e ss. mm., dal D.Lgs. 18.08.2000 n. 267 e dalla **Legge n. 3 del 9/1/2019** – in particolare il punto 15-, per cui i dati in esso riportati saranno pubblicati entro il 7° giorno antecedente la data della consultazione elettorale nel sito internet comunale

L'indicazione della firma vale come consenso a norma degli artt. 6, 7 e 9 del regolamento UE 2016/679 del 27/4/2016, ai soli fini sopraindicati.

firma depositata nell'originale cartaceo agli atti comunali